



CÂMARA DE COMÉRCIO E INDÚSTRIA
LUSO-MEXICANA

PROJETO Nº3703 | APOIO
À INTERNACIONALIZAÇÃO

MÉXICO

O destino certo para a sua empresa



PORTUGAL
CONNECT

1.

INTERNACIONALIZE
A SUA EMPRESA

2.

O MERCADO
DO MÉXICO

3.

PROJETO
04/SI/2022

4.

CRONOGRAMA

1. INTERNACIONALIZE A SUA EMPRESA



Expanda os seus negócios e alcance o sucesso com o apoio da Câmara de Comércio e Indústria Luso Mexicana (CCILM), no âmbito do Projeto 04/SI/2022 de apoio à internacionalização das empresas para o México.

Se atua nos setores agroindustrial, agroalimentar, hídrico, silvicultura ou energias verdes, esta é a oportunidade perfeita para impulsionar o crescimento do seu negócio.

A internacionalização é a chave para conquistar novos mercados e aumentar a sua competitividade.

Com este projeto de apoio à internacionalização das empresas portuguesas, terá acesso a uma série de benefícios exclusivos, incluindo apoio financeiro, consultoria especializada e networking estratégico.



Promotor do Projeto



Apoios



Apoio institucional



2. O MERCADO DO MÉXICO



DIMENSÃO E RELEVÂNCIA

Com uma população de mais de 126 milhões de habitantes e uma economia com um forte crescimento consolidado, o México oferece inúmeras oportunidades para empresas que desejam expandir as suas fronteiras.

O México é uma potência, com uma localização estratégica, criando uma ponte entre a América do Norte (espaço da qual fazem parte) e a América Latina, proporcionando acesso a uma ampla rede de acordos comerciais (T-MEC; Aliança do Pacífico; União Europeia). Além disso,

o país possui uma infraestrutura desenvolvida e um ambiente de negócios favorável, facilitando a entrada e a operação de empresas estrangeiras.

Com uma taxa média de crescimento do Produto Interno Bruto (PIB) em torno de 2-3% e uma expansão constante da atividade económica em várias áreas, impulsionada por fatores como investimentos estrangeiros, as políticas atuais governamentais são favoráveis ao comércio e à diversificação da economia, e acompanhadas por um mercado interno dinâmico.

INDICADORES ECONÓMICOS

POTENCIALIDADES E CRESCIMENTO

Tendo presente os setores com maior peso no PIB mexicano, desde o setor automóvel à indústria de alimentos e bebidas, passando pela tecnologia e serviços financeiros, ainda há espaço para o crescimento em diversas outras áreas de negócio.

O México está cada vez mais focado em investimentos em energias renováveis e sustentabilidade, abrindo novas oportunidades para empresas. Descubra as vastas oportunidades de crescimento nos setores agroalimentar, agroindustrial e hídrico do México.

Com diversidade agrícola, exportações em alta e procura por alimentos sustentáveis, há espaço para prosperar nesses setores em expansão. A indústria de processamento de alimentos

está em ascensão, e soluções inovadoras para a gestão e tratamento de água são cada vez mais procuradas. Aproveite as oportunidades de negócios no México e faça parte do sucesso destes setores em crescimento.

126 milhões de habitantes

1,4
triliões de dólares (2022)

11 091,3
dólares per capita (2022)

Fonte: Banco Mundial 2023

Promotor do Projeto



Apoios



Apoio institucional



3.

PROJETO 04/SI/2022



INTRODUÇÃO

O Projeto Conjunto designado de “Portugal Connect” tem como objetivo reforçar o processo de internacionalização das empresas portuguesas no mercado mexicano e limítrofes (através do México), em vários setores e sub-setores da agroindústria e do agroalimentar.

As empresas participantes devem apresentar CAEs nas seguintes áreas: Agricultura e produção animal combinadas; Fabricação de máquinas para as indústrias alimentares, das bebidas e do tabaco; Fabricação de balanças e de outro equipamento para pesagem; Produção

de vinhos comuns e licorosos; Comércio por grosso de azeite, óleos e gorduras alimentares; Logística, Transportes, Outras atividades conexas no âmbito da consultoria, atividades científicas, técnicas e similares.

370

mil euros de investimento

OBJETIVOS E REEMBOLSOS FINANCEIROS

O plano de ação traçado para o presente projeto visa estimular a internacionalização de empresas no âmbito do cluster agroalimentar/agroindústria para o mercado mexicano, apoiando a promoção de novas oportunidades de negócio para as empresas portuguesas.

Assim, e mais concretamente, o objetivo central mencionado será sempre consubstanciado por um aumento individualizado (empresas participantes) do nível de exportações e/ou investimento para o mercado mexicano. O presente projeto pretende, decorrente das ações previstas e da intervenção, assegurar e potenciar alguns elementos essenciais ao processo de internacionalização, tais como:

- **Reforçar a divulgação de uma imagem de marca das empresas portuguesas no mercado mexicano**, quer na vertente tecnológica, quer neste projeto no setor agroalimentar (PORTUGAL CONNECT).
- **Dotar as PME participantes de condições/qualificações** (conhecimento) que lhes permitam aceder ao mercado mexicano em condições de qualidade e competitividade (rede de contactos e parcerias).
- **Potenciar contactos efetivos com potenciais clientes** e apoiar as empresas nos processos de negociação.

As entidades não empresariais que desenvolvam atividades económicas e atividades não económicas, de modo a poderem beneficiar da intensidade de apoio referida, devem proceder à clara separação e adequado tratamento contabilístico dos custos, financiamentos e rendimentos de cada atividade na Plataforma de Acesso Simplificado (PAS). Caso não o façam, a taxa aplicável será de 50%.

Promotor do Projeto



Apoios



Apoio institucional



4. CRONOGRAMA



O Plano de Ação do Projeto 04/SI/2022, prevê 8 (oito) momentos de ação e interação entre os dois mercados:

1. MISSÕES EMPRESARIAIS

Duas missões empresariais ao México, onde terá a oportunidade única de explorar novas oportunidades e expandir os seus negócios. As nossas missões são cuidadosamente planeadas para oferecer uma visão abrangente do mercado local, estabelecendo contactos particulares e descobrir oportunidades de negócios lucrativas.

1ª Missão Empresarial > maio de 2025*

2ª Missão Empresarial > outubro 2025 ***

2. MISSÃO INVERSA

Participar na missão inversa é uma experiência inovadora que trará empresas mexicanas diretamente até Portugal. Conecte-se com potenciais parceiros de negócios, explore sinergias e crie relacionamentos duradouros, tudo isso sem sair de Portugal.

Missão Inversa > novembro de 2025*

3. MISSÕES VIRTUAIS

Para todos os que procuram praticidade e flexibilidade, preparamos uma missão virtual

contínua durante o ano de 2025. Através desta missão online, integrando a participação em webinars e reuniões B2B, poderá aceder a informações estratégicas sobre o mercado mexicano, participar de reuniões virtuais com empresas locais e identificar oportunidades de negócios promissoras, tudo isso com a comodidade de estar no conforto do seu escritório à distância de um click.

4. PARTICIPAÇÃO EM FEIRA

Não desprezando as vantagens dos contactos por via regime virtual, onde se economiza tempo e dinheiro, nada se compara à eficácia de uma ação presencial, onde se contacta diretamente com os parceiros de negócio!

Participe connosco numa feira no México, onde poderá apresentar os seus produtos e/ou serviços a um público qualificado e receptivo a novas soluções. Aproveite a oportunidade para aumentar a sua visibilidade, fortalecer a sua marca e conquistar novos clientes num ambiente altamente propício aos negócios.

Feira > outubro de 2025 ***

* data prevista *** ação em simultâneo





EXPANDIR E CRESCER A SUA EMPRESA

Com uma diversidade agrícola impressionante e uma reputação como um dos principais exportadores de alimentos do mundo, o México oferece um cenário fértil para empresas que desejam expandir os seus negócios.

Caso seja um produtor de alimentos, um processador ou distribuidor do mesmo, ou ainda uma empresa de tecnologia conexas com os setores agroalimentar e agroindústria, há espaço para crescer e prosperar nesses setores em constante evolução.

A procura global por produtos agrícolas mexicanos continua a aumentar, com destaque para alimentos orgânicos e sustentáveis. A indústria de processamento de alimentos está em ascensão, impulsionada pela procura de alimentos prontos para consumo.

No setor hídrico, as empresas podem oferecer soluções inovadoras para a gestão e tratamento de água, auxiliando na superação dos desafios da escassez hídrica.

A modernização da infraestrutura hídrica e a adoção de práticas de agricultura de precisão também oferecem oportunidades para empresas de engenharia e tecnologia.

Não perca a oportunidade de fazer parte deste cenário de crescimento e contribuir para a segurança alimentar e a gestão sustentável da água no México. Junte-se a nós e aproveite as inúmeras oportunidades de negócios nos setores agroalimentar, agroindustrial e hídrico.

O México está pronto para recebê-lo e impulsionar o sucesso da sua empresa!

CONTACTOS

Secretariado da Câmara de Comércio e Indústria Luso Mexicana

Telm: +351 217 959 161

Email: info@camaralusoMexicana.org

www.camaralusoMexicana.org

Praça das Indústrias

Edifício AIP – Centro de Negócios da Junqueira

Sala 21, Piso 2 - 1300-307 Lisboa, Portugal

INSCREVA-SE JÁ



Promotor do Projeto



Apoios



Apoio institucional

