



CÂMARA DE COMÉRCIO E INDÚSTRIA
LUSO-MEXICANA

PROYECTO N°3703 | APOYO
A LA INTERNACIONALIZACIÓN

MÉXICO

El destino correcto para su empresa



PORTUGAL
CONNECT

1.

INTERNACIONALICE
SU EMPRESA

2.

EL MERCADO
DE MÉXICO

3.

PROYECTO
04/SI/2022

4.

CRONOGRAMA

1. INTERNACIONALICE SU EMPRESA



Expanda sus negocios y alcance el éxito con el apoyo de la Cámara de Comercio e Industria Luso-Mexicana (CCILM), en el marco del Proyecto 04/SI/2022 de apoyo a la internacionalización de empresas hacia México.

Si opera en los sectores agroindustrial, agroalimentario, hídrico, silvicultura o energías verdes, esta es la oportunidad perfecta para impulsar el crecimiento de su negocio.

La internacionalización es la clave para conquistar nuevos mercados y aumentar su competitividad.

Con este proyecto de apoyo a la internacionalización de las empresas portuguesas, tendrá acceso a una serie de beneficios exclusivos, incluyendo apoyo financiero, consultoría especializada y networking estratégico.



Promotor del proyecto



Apoyos



Apoyo institucional



2.

EL MERCADO DE MÉXICO



DIMENSIÓN Y RELEVANCIA

Con una población de más de 126 millones de habitantes y una economía con un fuerte crecimiento consolidado, México ofrece numerosas oportunidades para empresas que desean expandir sus fronteras.

México es una potencia con una ubicación estratégica, que crea un puente entre América del Norte (de la cual forma parte) y América Latina, proporcionando acceso a una amplia red de acuerdos comerciales (T-MEC; Alianza del Pacífico; Unión Europea). Además, el país cuenta

con una infraestructura desarrollada y un entorno empresarial favorable, facilitando la entrada y operación de empresas extranjeras.

Con una tasa promedio de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) de alrededor del 2-3% y una expansión constante de la actividad económica en varias áreas, impulsada por factores como la inversión extranjera, las políticas gubernamentales actuales son favorables al comercio y la diversificación de la economía, y están acompañadas por un mercado interno dinámico.

INDICADORES ECONÓMICOS

POTENCIALIDADES Y CRECIMIENTO

Teniendo en cuenta los sectores con mayor peso en el PIB mexicano, desde el sector automotriz hasta la industria de alimentos y bebidas, pasando por la tecnología y los servicios financieros, todavía hay espacio para el crecimiento en diversas otras áreas de negocio.

México está cada vez más enfocado en inversiones en energías renovables y sostenibilidad, abriendo nuevas oportunidades para las empresas. Descubra las vastas oportunidades de crecimiento en los sectores agroalimentario, agroindustrial e hídrico de México.

Con diversidad agrícola, exportaciones en aumento y demanda de alimentos sostenibles, hay espacio para prosperar en estos sectores en expansión. La industria de procesamiento

de alimentos está en ascenso, y las soluciones innovadoras para la gestión y el tratamiento del agua son cada vez más demandadas. Aproveche las oportunidades de negocio en México y forme parte del éxito de estos sectores en crecimiento.

126 millones de habitantes

1,4
billones de dólares (2022)

11 091,3
dólares per cápita (2022)

Fuente Banco Mundial 2023

Promotor del proyecto



Apoyos



Apoyo institucional



3.

PROYECTO 04/SI/2022



INTRODUCCIÓN

El Proyecto Conjunto denominado "Portugal Connect" tiene como objetivo reforzar el proceso de internacionalización de las empresas portuguesas en el mercado mexicano y sus países limítrofes (a través de México), en varios sectores y subsectores de la agroindustria y del agroalimentario.

Las empresas participantes deben presentar CNAEs en las siguientes áreas: Agricultura y producción animal combinadas; Fabricación de maquinaria para las industrias alimentarias, de bebidas y tabaco; Fabricación de balanzas y otro

equipo de pesaje; Producción de vinos comunes y licorosos; Comercio al por mayor de aceite de oliva, aceites y grasas alimentarias; Logística, Transportes, Otras actividades conexas en el ámbito de la consultoría, actividades científicas, técnicas y similares.

370

mil euros de inversión

OBJETIVOS Y REEMBOLSOS FINANCIEROS

El plan de acción trazado para este proyecto tiene como objetivo estimular la internacionalización de empresas en el ámbito del clúster agroalimentario/agroindustria para el mercado mexicano, apoyando la promoción de nuevas oportunidades de negocio para las empresas portuguesas.

Así, y de manera más concreta, el objetivo central mencionado siempre se materializará en un aumento individualizado (empresas participantes) del nivel de exportaciones y/o inversión en el mercado mexicano. Este proyecto pretende, a través de las acciones previstas y la intervención, asegurar y potenciar algunos elementos esenciales para el proceso de internacionalización, tales como:

- **Reforzar la difusión de una imagen de marca de las empresas portuguesas en el mercado mexicano**, tanto en el ámbito tecnológico como en este proyecto en el sector agroalimentario (PORTUGAL CONNECT).
- **Dotar a las pymes participantes de las condiciones/cualificaciones** (conocimiento) que les permitan acceder al mercado mexicano en condiciones de calidad y competitividad (red de contactos y asociaciones).
- **Potenciar contactos efectivos con potenciales clientes** y apoyar a las empresas en los procesos de negociación.

Las entidades no empresariales que desarrollen actividades económicas y no económicas, para poder beneficiarse de la intensidad de apoyo mencionada, deben proceder a la clara separación y tratamiento contable adecuado de los costos, financiamientos e ingresos de cada actividad en la Plataforma de Acceso Simplificado (PAS). Si no lo hacen, la tasa aplicable será del 50%.

Promotor del proyecto



Apoyos



Apoyo institucional



4. CRONOGRAMA



El Plan de Acción del Proyecto 04/SI/2022 prevé 8 (ocho) momentos de acción e interacción entre ambos mercados:

1. MISIONES EMPRESARIALES

Dos misiones empresariales a México, donde tendrá la oportunidad única de explorar nuevas oportunidades y expandir sus negocios. Nuestras misiones están cuidadosamente planificadas para ofrecer una visión integral del mercado local, estableciendo contactos específicos y descubriendo oportunidades de negocios lucrativas.

1ª Misión Empresarial > mayo de 2025*

2ª Misión Empresarial > octubre de 2025***

2. MISIÓN INVERSA

Participar en la misión inversa es una experiencia innovadora que traerá empresas mexicanas directamente a Portugal. Conéctese con potenciales socios comerciales, explore sinergias y cree relaciones duraderas, todo sin salir de Portugal.

Misión Inversa > noviembre de 2025*

3. MISIONES VIRTUALES

Para todos aquellos que buscan practicidad y flexibilidad, hemos preparado cuatro misiones virtuales. A través de estas misiones en línea, que incluyen la participación en webinars y reuniones

B2B, podrá acceder a información estratégica sobre el mercado mexicano, participar en reuniones virtuales con empresas locales e identificar oportunidades de negocio prometedoras, todo con la comodidad de estar en su oficina, a un clic de distancia.

1ª Misión Virtual > diciembre de 2024*

2ª Misión Virtual > febrero de 2025*

3ª Misión Virtual > junio de 2025*

4ª Misión Virtual > septiembre de 2025*

4. PARTICIPACIÓN EN FERIA

Sin menospreciar las ventajas de los contactos virtuales, que ahorran tiempo y dinero, nada se compara con la eficacia de una acción presencial, donde se contacta directamente con los socios comerciales.

Participe con nosotros en una feria en México, donde podrá presentar sus productos y/o servicios a un público cualificado y receptivo a nuevas soluciones.

Aproveche la oportunidad para aumentar su visibilidad, fortalecer su marca y conquistar nuevos clientes en un entorno altamente propicio para los negocios.

Feria > octubre de 2025***

*Fecha prevista ***Acción simultánea





EXPANDIR Y HACER CRECER SU EMPRESA

Con una diversidad agrícola impresionante y una reputación como uno de los principales exportadores de alimentos del mundo, México ofrece un escenario fértil para las empresas que desean expandir sus negocios.

Si es productor de alimentos, procesador o distribuidor de los mismos, o una empresa de tecnología relacionada con los sectores agroalimentario y agroindustrial, hay espacio para crecer y prosperar en estos sectores en constante evolución.

La demanda global de productos agrícolas mexicanos sigue en aumento, destacándose los alimentos orgánicos y sostenibles. La industria de procesamiento de alimentos está en auge, impulsada por la demanda de alimentos listos para el consumo.

En el sector hídrico, las empresas pueden ofrecer soluciones innovadoras para la gestión y el tratamiento del agua, ayudando a superar los desafíos de la escasez hídrica.

La modernización de la infraestructura hídrica y la adopción de prácticas de agricultura de precisión también ofrecen oportunidades para empresas de ingeniería y tecnología.

No pierda la oportunidad de formar parte de este escenario de crecimiento y contribuir a la seguridad alimentaria y la gestión sostenible del agua en México. Únase a nosotros y aproveche las numerosas oportunidades de negocio en los sectores agroalimentario, agroindustrial e hídrico.

¡México está listo para recibirlo e impulsar el éxito de su empresa!

CONTACTOS

Secretaría de la Cámara de Comercio e Industria Luso-Mexicana

Tel: +351 217 959 161

Email: info@camaralusoamericana.org

www.camaralusoamericana.org

Praça das Indústrias

Edifício AIP – Centro de Negócios da Junqueira

Sala 21, Piso 2 - 1300-307 Lisboa, Portugal

**REGÍSTRATE
AHORA**



Promotor del proyecto



Apoyos



Apoyo institucional

