



PROJETO DE APOIO À INTERNACIONALIZAÇÃO

PÁG. 2 - O Mercado

O mercado mexicano oferece um cenário dinâmico e repleto de oportunidades para empresas que buscam expandir seus negócios.

PÁG. 3 – O Projeto

Objetivo e Propostas Desafiadoras

PÁG. 4 - Atividades

Cronograma do Projeto

INTERNACIONALIZE A SUA EMPRESA

Expanda os seus negócios e alcance o sucesso com o apoio a Câmara de Comércio e Indústria Luso Mexicana (CCILM), no âmbito do Projeto 04/SI/2022 de apoio à internacionalização das empresas para o México. Se atua nos setores **agroindustrial, agroalimentar, hídrico, silvicultura** ou **energias verdes**, esta é a oportunidade perfeita para impulsionar o crescimento de seu negócio.

A internacionalização é a chave para conquistar **novos mercados** e **aumentar sua competitividade**. Com este projeto de apoio à internacionalização das empresas portuguesas, terá acesso a uma série de benefícios exclusivos, incluindo **apoio financeiro**, consultoria especializada e networking estratégico.

Promotor do Projeto:



Com o Apoio:





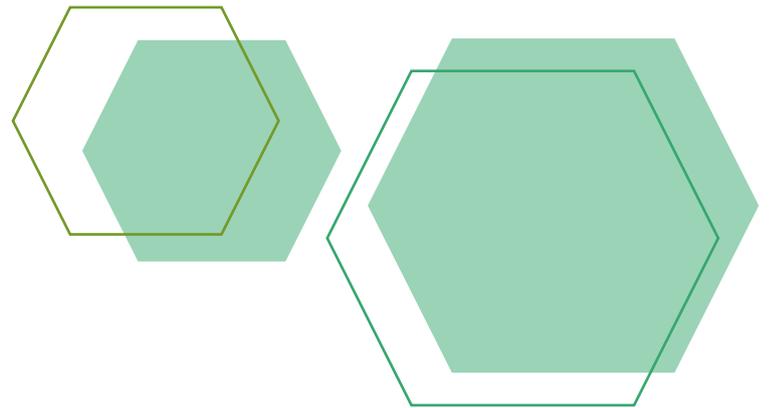
MERCADO MEXICANO

DIMENSÃO E RELEVÂNCIA

Com uma população de mais de **126 milhões** de habitantes e uma economia com um forte crescimento consolidado, o México oferece inúmeras oportunidades para empresas que desejam expandir suas fronteiras.

O México é uma potência, com uma localização estratégica criando uma ponte entre a América do Norte (espaço da qual fazem parte) e com a América Latina, proporcionando acesso a uma ampla rede de **acordos comerciais** (T-MEC; Aliança do Pacífico; União Europeia). Além disso, o país possui uma infraestrutura desenvolvida e um ambiente de negócios favorável, facilitando a entrada e a operação de empresas estrangeiras.

Com uma taxa média de crescimento do **Produto Interno Bruto (PIB)** em torno de **2-3%**, e uma expansão constante da atividade econômica em várias áreas, impulsionada por fatores como **investimentos estrangeiros**, as políticas atuais governamentais são favoráveis ao comércio, à diversificação da economia e acompanhada por um **mercado interno em dinâmico**.



1.4 Trilhões de \$ (2022)

11.091,3 \$ per capita (2022)

Data: Banco Mundial 2023

INDICADORES ECONÓMICOS

POTÊNCIALIDADES E CRESCIMENTO

Tendo presente os setores com maior peso no PIB mexicano, desde o setor **automóvel** à indústria de **alimentos** e **bebidas**, passando pela **tecnologia** e serviços **financeiros**, ainda há espaço para crescimento em diversas outras áreas de negócio. Além disso, o México está cada vez mais focado em investimentos em **energias renováveis** e **sustentabilidade**, abrindo novas oportunidades para empresas.

Descubra as vastas oportunidades de crescimento nos setores **agroalimentar**, **agroindustrial** e **hídrico** do México. Com diversidade agrícola, exportações em alta e demanda por alimentos sustentáveis, há espaço para prosperar nesses setores em expansão. Além disso, a indústria de processamento de alimentos está em ascensão, e soluções inovadoras para a gestão e tratamento de água são cada vez mais procuradas. Aproveite as oportunidades de negócios no México e faça parte do sucesso destes setores em crescimento.



PROJETO 04/SI/2022

INTRODUÇÃO

O Projeto Conjunto designado de "Portugal Connect" tem como objetivo reforçar o processo de internacionalização das empresas portuguesas no mercado mexicano e limítrofes (através do México), em vários setores e sub-setores da agroindústria e do agroalimentar.

As empresas participantes devem apresentar CAEs nas seguintes áreas: Agricultura e produção animal combinadas; Fabricação de máquinas para as indústrias alimentares, das bebidas e do tabaco; Fabricação de balanças e de outro equipamento para pesagem; Produção de vinhos comuns e licorosos; Comércio por grosso de azeite, óleos e gorduras alimentares; Logística, Transportes, Outras atividades conexas no âmbito da consultoria, atividades científicas, técnicas e similares.

370 mil euros de investimento

OBJETIVOS E REEMBOLSOS FINANCEIROS

O plano de ação traçado para o presente projeto visa estimular a **internacionalização de empresas** no âmbito do cluster **agroalimentar/agroindústria** para o mercado mexicano, apoiando a promoção de **novas oportunidades de negócio para as empresas portuguesas**.

Assim, e mais concretamente, o objetivo central mencionado será sempre consubstanciado por um aumento individualizado (empresas participantes) do **nível de exportações** e/ou **investimento** para o mercado mexicano. O presente projeto pretende, pois, decorrente das ações previstas e da intervenção a levar a cabo, assegurar e potenciar alguns elementos essenciais ao processo de internacionalização, tais como:

- **Reforçar** a divulgação de uma imagem de marca das empresas portuguesas no mercado mexicano, quer na vertente **tecnológica**, quer neste projeto o setor agroalimentar (PORTUGAL CONNECT);
- Dotar as **PMEs** participantes de condições/qualificações (conhecimento) que lhes permitam aceder ao mercado mexicano em condições de **qualidade e competitividade** (rede de contatos e parcerias);
- Potenciar contatos efetivos com **potenciais clientes** e **apoiar** as empresas nos **processos de negociação**.



126 milhões habitantes

370 mil euros de investimento

REEMBOLSOS FINANCEIROS A FUNDO PERDIDO ÀS EMPRESAS PARTICIPANTES NO PROJETO

Despesas Elegíveis	Taxas Máximas de Apoio	
	POR Lisboa	POCI
N.º 1 do artigo 51.º do RECI, realizadas pelas PME participantes e diretamente relacionadas com o projeto.	40%	50%
N.º 2 do artigo 51.º do RECI, realizadas pelos promotores	40%	85%*

(*) As entidades não empresariais que desenvolvam atividades económicas e atividades não económicas, para poderem beneficiar da intensidade de apoio referida, devem proceder à clara separação e adequado tratamento contabilístico dos custos, financiamentos e rendimentos de cada atividade na Plataforma de Acesso Simplificado (PAS). Caso não o façam, a taxa aplicável será de 50%.



ATIVIDADES

CRONOGRAMA DAS AÇÕES

O Plano de Ação do Projeto 04/SI/2022, prevê 8 (oito) momentos de ação e interação entre os dois mercados:

1. MISSÕES EMPRESARIAIS

Duas missões empresariais ao México, onde terá a oportunidade única de explorar novas oportunidades e expandir os seus negócios. As nossas missões são cuidadosamente planeadas para oferecer uma visão abrangente do mercado local, estabelecendo contatos particulares e descobrir oportunidades de negócios lucrativas.

1ª Missão Empresarial > novembro de 2024* **

2ª Missão Empresarial > maio/junho de 2025 *



2. MISSÃO INVERSA

Participar na missão inversa é uma experiência inovadora que trará empresas **mexicanas** diretamente até **Portugal**. Conecte-se com potenciais parceiros de negócios, explore sinergias e crie relacionamentos duradouros, tudo isso sem sair de Portugal.

Missão Inversa > setembro de 2025*

3. MISSÕES VIRTUAIS

Para todos os que procuram praticidade e flexibilidade, preparamos **quatro missões virtuais**. Através destas missões online, integrando a participação em webinars e reuniões B2B, poderá aceder a informações estratégicas sobre o mercado mexicano, participar de reuniões virtuais com empresas locais e identificar oportunidades de negócios promissoras, tudo isso com a comodidade de estar no conforto do seu escritório à distância de um **click**.

1ª Missão Virtual > maio de 2024*

2ª Missão Virtual > setembro/outubro de 2024*

3ª Missão Virtual > janeiro de 2025*

4ª Missão Virtual > março de 2025*



4. PARTICIPAÇÃO EM FEIRA

Não desprezando as vantagens dos contactos por via regime virtual, onde se economiza tempo e dinheiro, nada se compara à eficácia e uma **ação presencial, onde se contacta diretamente com os parceiros de negócio!**

Participe connosco de uma feira no México, onde poderá apresentar os seus produtos e/ou serviços a um público qualificado e recetivo por novas soluções. Aproveite a oportunidade para aumentar a sua visibilidade, fortalecer a sua marca e conquistar novos clientes em um ambiente altamente propício aos negócios.

Feira > maio/junho de 2025 * **

* data prevista

** ação em simultâneo



SABER MAIS...

Com uma diversidade agrícola impressionante e uma reputação como um dos principais exportadores de alimentos do mundo, o México oferece um cenário fértil para empresas que desejam expandir os seus negócios. Caso sejam um produtor de alimentos, um processador ou distribuidor do mesmo, ou ainda uma empresa de tecnológica conexas com os setores agroalimentar e agroindústria, há espaço para crescer e prosperar nesses setores em constante evolução. A procura global por produtos agrícolas mexicanos continua a aumentar, com destaque para alimentos orgânicos e sustentáveis. Além disso, a indústria de processamento de alimentos está em ascensão, impulsionada pela busca por alimentos prontos para consumo. No setor hídrico, as empresas podem oferecer soluções inovadoras para a gestão e tratamento de água, auxiliando na superação dos desafios da escassez hídrica. A modernização da infraestrutura hídrica e a adoção de práticas de agricultura de precisão também oferecem oportunidades para empresas de engenharia e tecnologia. Não perca a oportunidade de fazer parte deste cenário de crescimento e contribuir para a segurança alimentar e a gestão sustentável da água no México. Junte-se a nós e aproveite as inúmeras oportunidades de negócios nos setores agroalimentar, agroindustrial e hídrico. O México está pronto para recebê-lo e impulsionar o sucesso da sua empresa.

CONTACTOS

Secretariado da Câmara de Comércio e Indústria Luso Mexicana

Telm: +351 217 959 161

Email: info@camaralusomexicana.org

Praça das Indústrias

Edifício AIP – Centro de Negócios da Junqueira

Sala 21, Piso 2 - 1300-307 Lisboa

Com o Apoio:



Promotor do Projeto:

